Formulaire de construction d’un « elevator pitch »

Utilisez ce tableau pour construire votre pitch, en y écrivant les phrases de chaque étape, puis récitez-les en vérifiant le timing (approximatif).

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Respirez profondément** | | |
| **Accroche**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : | |
| **Problématique, besoin non satisfait**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : | |
| **Solutions existantes**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : | |
| **Votre solution**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé :** |
| **Phrase** : | |
| **Avantages et élément(s) différentiateur(s)**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé :** |
| **Phrase** : | |
| **Conclusion, appel à l’action**  (15 sec) | **Idée** : | **Mot clé** : |
| **Phrase** : | |
| **Souriez !** | | |